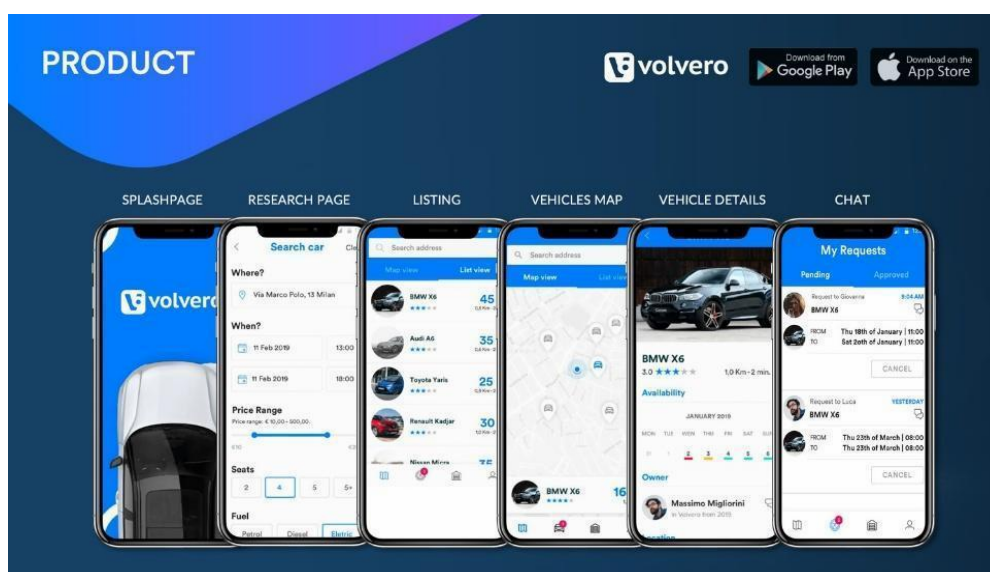


Business ambassador

Posizione legata alla performance

L'azienda:

Volvero è un'app pluripremiata per il vehicle sharing. Attraverso il nostro servizio, privati e aziende possono condividere i propri veicoli con chiunque desideri noleggiarne uno. Utilizziamo le ultime tecnologie per creare un'esperienza di condivisione più semplice, intelligente e sicura, che connette i proprietari con persone alla ricerca di una soluzione migliore per le proprie esigenze di trasporto. Siamo conosciuti come l'Airbnb delle auto.



La nostra cultura aziendale

Siamo un team internazionale distribuito in molti paesi diversi. Amiamo lavorare da remoto e godere della libertà di scegliere il nostro ambiente di lavoro. Valorizziamo le nostre diversità e le usiamo a nostro vantaggio, convinti che siano la chiave per un'innovazione costante. Crediamo nell'inclusione e nell'incoraggiamento: per questo ogni opinione, proveniente da qualsiasi dipartimento, è apprezzata e accolta. Cerchiamo persone aperte, entusiaste e appassionate del lavoro di squadra, della sostenibilità e con l'obiettivo di rendere il mondo un posto migliore. Entrando in Volvero, farai parte di una startup giovane e dinamica, sostenuta dai più noti acceleratori. Avrai l'opportunità di avere un impatto diretto fin dal primo giorno e di crescere insieme all'azienda.

Descrizione del lavoro

La posizione è basata sulle performance e non prevede uno stipendio fisso. Riportando al Marketing Coordinator, il **Business Ambassador** sarà responsabile



della promozione dell'app Volvero a Padova, della generazione di lead qualificati e dell'incremento dei noleggi sulla piattaforma. Si tratta di un ruolo operativo e orientato al territorio, che combina vendite, partnership e marketing locale. Offriamo una posizione freelance con orari flessibili e guadagni legati ai risultati. Rappresenterai Volvero a livello locale, costruendo relazioni con utenti e partner, contribuendo direttamente alla crescita del business e alla visibilità del brand.

Requisiti

Esperienza

1-3 anni nelle vendite, business development o field marketing.
Comprovata esperienza nella generazione di lead e acquisizione clienti.
L'esperienza nella promozione di prodotti digitali/app costituisce un plus.
Background preferenziale in marketing locale/offline o eventi.

Conoscenza del mercato locale

Forte conoscenza della zona di Padova e del panorama commerciale locale.
Capacità di identificare opportunità locali per partnership e promozioni.

Competenze (Hard & Soft Skills)

Skill tecniche: Forte mentalità commerciale e capacità di convertire i lead in utenti attivi/noleggi.

Soft Skills: Persona proattiva, organizzata e orientata ai risultati. Eccellenti doti comunicative e relazionali. Propensione al lavoro sul campo e agli incontri quotidiani con i clienti.

Lingue: Madrelingua italiano e inglese professionale richiesti.

Bonus

Network esistente a Padova (università, settore alberghiero, automotive, startup).
Esperienza nei settori mobilità, automotive, turismo o ambienti tech.

Responsabilità

Promozione App & Lead Generation

Promuovere l'app Volvero localmente e generare lead qualificati.
Identificare e acquisire nuovi utenti, proprietari di auto e partner.
Convertire i lead in noleggi attivi e utilizzi ricorrenti.

Vendite & Partnership

Presentare Volvero a potenziali clienti e partner commerciali.



Costruire partnership locali e gestire le relazioni.
Fungere da principale punto di contatto locale per nuove opportunità.

Marketing Locale & Attivazioni

Eseguire attività promozionali ed eventi sul territorio.
Supportare campagne offline e il coinvolgimento della community.
Allineare le iniziative locali con gli sforzi di digital marketing.

Esperienza Cliente

Incontrare i clienti a Padova e supportare l'onboarding (fase di registrazione) quando necessario.
Garantire un'esperienza cliente locale di alta qualità.

Cosa offriamo

Ruolo freelance (orari flessibili, compenso basato sui risultati).
Potenziali incentivi in equity basati sulle performance.
Occasionali viaggi internazionali finanziati dall'azienda per i principali eventi di settore.

Sede: Padova (con flessibilità ibrida).

Inizio: Flessibile / Immediato.

Come candidarsi

Invia il tuo CV a **info@volvero.com** con alcune righe sulle tue motivazioni per ricoprire questo ruolo.

In caso di domande, inviaci un messaggio su WhatsApp: **+39 353 320 1096**

Il presente annuncio è rivolto a candidati di entrambi i sessi, ai sensi della normativa vigente (D.Lgs. 198/2006 e successive modifiche), e a persone di tutte le età, nazionalità, orientamento sessuale e disabilità, nel rispetto del principio di non discriminazione (D.Lgs. 215/2003 e 216/2003).